

## Ohne Fleiß kein Käufer

### Die Experten vom Verkäuferportal Darmstadt geben nützliche Tipps zum Immobilienverkauf

---

Wer einen Immobilienverkauf tätigen möchte, hat immer das Ziel, sein Eigentum zum höchstmöglichen Preis und in kürzester Zeit zu verkaufen. Doch welche Vorbereitungen sind dafür notwendig? Wie wird die Zielgruppe am besten angesprochen und welche rechtlichen Aspekte sind zu beachten? Über das Verkäuferportal Darmstadt erhalten Eigentümer Beratung und Hilfestellung, wenn es um den Verkauf einer Immobilie geht.

Es gibt viele Gründe, warum eine Wohnung oder ein Haus zum Verkauf stehen. Meist stehen private oder berufliche Veränderungen wie ein neuer Arbeitsplatz, eine Erbschaft oder eine Scheidung dahinter. Bei solch einem Verkauf geht es immer um viel Geld. Entsprechend sollten nicht die eigenen Erinnerungen und Emotionen, die einen mit dem Elternhaus oder der lieb gewonnenen Wohnung verbinden, im Vordergrund stehen. Denn für den erfolgreichen Verkauf ist es wichtig, einen kühlen Kopf zu bewahren und die Zahlen, Daten und Fakten zu fokussieren.

Schon die Vorbereitung bringt etliche Aufgaben mit sich und erfordert viel Fleiß. Wer hier nicht alles bedenkt, alle nötigen Informationen und Unterlagen beschafft, riskiert erhebliche finanzielle Einbußen. Um kein Geld zu verschenken, ist es wichtig den Wert einer Immobilie zu kennen. Dafür müssen die Gegebenheiten und Besonderheiten des Objekts und die aktuelle Marktsituation berücksichtigt werden. Oftmals sehen sich Hausbesitzer aufgrund ihrer emotionalen Verbundenheit mit ihrem bisherigen Zuhause und mangelnder Fachkenntnisse mit der Aufgabe, einen angemessenen Verkaufspreis festzulegen, überfordert.

Spätestens wenn es um eine passende Vermarktungsstrategie, die Koordination und Durchführung von Besichtigungsterminen oder die Verhandlungen geht, wünschen sich Verkäufer meist eine zeitliche und gedankliche Entlastung.

Professionelle Experten, die tagtäglich Immobilien verkaufen, können wertvolle Hilfestellung für den gesamten Verkaufsprozess liefern. Dadurch steigen die Chancen enorm, die Verkaufslaufzeit zu verkürzen und einen höheren Verkaufspreis zu erzielen.

Das Verkäuferportal Darmstadt hat sich zur Aufgabe gemacht, Verkäufer und geflüchtete Experten zusammen zu bringen. Die Immobilieneigentümer profitieren so von einer unabhängigen Beratung, regionalen Marktkenntnissen, einer zuverlässigen Immobilienbewertung sowie dem Know-How und Fullservice eines Immobilienspezialisten.

Weitere Informationen wie zum Beispiel auch zu Wohnung zu verkaufen (<https://www.verkaeufportal-darmstadt.de/Wohnung-zu-verkaufen.htm>), Grundstück Verkauf (<https://www.verkaeufportal-darmstadt.de/Grundstueck-Verkauf.htm>), Wertgutachter Darmstadt (<https://www.verkaeufportal-darmstadt.de/Wertgutachter.htm>) und mehr finden Interessierte auf [www.verkaeufportal-darmstadt.de](http://www.verkaeufportal-darmstadt.de).

wavepoint GmbH & Co. KG

Sascha Tiebel

Moosweg 2

51377 Leverkusen

Deutschland

E-Mail: [info@wavepoint.de](mailto:info@wavepoint.de)

Homepage: <http://www.wavepoint.de>

Telefon: 0214 7079011

Seit 1998 macht wavepoint die Werbewelt ein bisschen besser. Als Full-Service Werbeagentur für Web, Print und Kommunikation bietet wavepoint daher ein breites Spektrum professioneller Dienstleistungen und Produkte in allen Bereichen der Werbung. Von der professionell gestalteten Website mit komplexen Datenbanksystem über ein kreatives Corporate Design bietet wavepoint schnelle und unkomplizierte Lösungen bis hin zur fertigen Auslieferung.

wavepoint GmbH & Co. KG

Tiebel,Sascha

Moosweg 2

51377 Leverkusen

<http://www.wavepoint.de>

[info\[at\]wavepoint.de](mailto:info@wavepoint.de)

---

<http://www.onejournal.de/item/marktforschung-consulting/17/201612075847f2891e0c5-pr86732.html>